

ACCOUNT EXECUTIVE (w/m/d)

(Vollzeit - unbefristet | Düsseldorf & Home Office)

SCALUE – Ein TEAM mit großen Ambitionen

Für unsere Wachstumsstrategie sind wir auf Deine Unterstützung angewiesen. Wir benötigen leidenschaftliche Vertriebstalente, die nun mit unserem Team die nächste Evolutionsstufe einleiten. Unsere SaaS-Plattform analysiert bereits über 5 Milliarden Euro Einkaufsvolumen für Unternehmen aus den unterschiedlichsten Branchen. Mit unserem globalen Netzwerk von mehr als 40 Vertriebspartnern bieten wir eine weltweit einzigartige Kombination von Analysen für den Einkauf.

Du kannst uns hier wie folgt bei der Expansion helfen...

Deine Mission

- Du akquirierst Kunden, organisierst Vertriebsgespräche und bearbeitest eingehende Anfragen
- Deine zielgerichtete Vorqualifizierung von potentiellen Leads ist entscheidend für einen erfolgreichen Vertriebsprozess und die Gewinnung neuer Kunden
- Du ermittelst die PAIN-Points deines Leads, den Bedarf und die Timeline zur Umsetzung, sowie die Ansprechpartner und deren Rolle im Entscheidungsprozess
- Daraufhin erstellst Du Angebote und entwickelst entsprechende Lösungskonzepte
- Bei der Entwicklung disruptiver Vertriebsstrategien und -prozesse arbeitest Du eng mit der Vertriebsleitung zusammen und unterstützt hier mit Deinen Ideen

Deine Skills

- Du verfügst über ein abgeschlossenes Studium in BWL bzw. Wirtschaftsinformatik oder eine vergleichbare Ausbildung mit dem Schwerpunkt im Bereich Vertrieb.
- Du bringst idealerweise mindestens 5 Jahre Erfahrung im Vertrieb von B2B-Lösungen und kannst nachweisliche Vertriebsserfolge aufzeigen
- Du hast bereits mit CRM-Tools wie z.B. Salesforce oder Pipedrive gearbeitet und kennst Dich daher mit Vertriebsabläufen und Prozess-Workflows bestens aus
- Mit Deinem sicheren Auftreten und intelligenter Kommunikation in Wort und Schrift überzeugst Du das Management und sämtliche Stakeholder unserer Kunden
- Die Sprachen Deutsch und Englisch beherrscht Du demnach verhandlungssicher und bist dadurch ein zuverlässiger Ansprechpartner für unsere internationalen Teams
- Dein Organisationstalent und eine strukturierte, eigenverantwortliche und lösungsorientierte Arbeitsweise zeichnen Dich aus
- Du willst im Vertrieb den nächsten Schritt gehen und bist offen gegenüber neuen und spannenden Herausforderungen

Was uns so spannend macht

- Wir digitalisieren die Einkaufswelt und stellen diese mit neuen Tools und Algorithmen auf den Kopf – zu unseren Kunden zählen daher bereits namhafte Industrieunternehmen, Managementberatungen, IT-Systemhäuser und sogar Wirtschaftsprüfungsgesellschaften
- Bei uns kannst Du Teil eines rasant wachsenden, innovativen Teams werden und Dank flacher Hierarchien eigenständig neue Prozesse, Lösungen und Strukturen mitgestalten
- Wir suchen daher kreative Köpfe die gerne Verantwortung übernehmen wollen und in dieser Schlüsselposition zu einem entscheidenden Faktor unserer gemeinsamen Erfolgsstory werden wollen

Was wir Dir bieten können

- Bei uns erwartet Dich ein interkulturelles und innovatives Arbeitsumfeld in modernen Büros an einer TOP Location in Düsseldorf
- Deine Arbeitszeiten kannst du flexibel gestalten - im Büro, Home-Office oder anderen für Websessions geeigneten Orten
- Erlebe den Teamspirit eines Startups mit offener Kommunikation, einer gelebten Feedback-Kultur und ausgezeichneten, beruflichen Entwicklungsmöglichkeiten
- Echte Startup-Atmosphäre und direkte Zusammenarbeit mit dem Gründer-Team

Sende uns Deine aussagekräftige Bewerbung inkl. Lebenslauf, Gehaltsvorstellung und frühestem Eintrittstermin per E-Mail an: career@scalue.com .