

# Mitarbeiter für Telefonakquise und Neukundengewinnung (w/m/d) (Minijob 520 Euro-Basis | Düsseldorf & Home-Office)

## SCALUE wächst – Ein TEAM mit großen Ambitionen

Für unsere Wachstumsstrategie sind wir auf Deine Unterstützung angewiesen. Wir möchte unser Team durch einen Mitarbeiter für die Telefonakquise erweitern und die nächste Evolutionsstufe einleiten. Unsere SaaS-Plattform analysiert bereits mehrere Milliarden Euro Einkaufsvolumen für Unternehmen aus den unterschiedlichsten Branchen. Mit unserem globalen Netzwerk von mehr als 40 Vertriebspartnern bieten wir eine weltweit einzigartige Kombination von Analysen für den Einkauf. Wir sind SAP Partner und unsere Lösung wurde von GARTNER ausgezeichnet. Wenn Du den Vertrieb für ein sehr überzeugendes SaaS Produkt gestalten möchtest, dann ist die Stellenbeschreibung für Dich interessant. Du kannst uns hier wie folgt bei der Expansion helfen...

## Deine Mission

- Screening des Marktes, der Unternehmen und Ihrer Ansprechpartner
- Telefonische Kontaktaufnahme mit potenziellen Kunden
- Professionelle Repräsentation unseres Unternehmens und Kontaktaufbau zu Entscheidungsträgern potenzieller Neukunden am Telefon
- Erkennen und Qualifizieren des Bedarfs bei Interessenten
- Ausbau und Pflege des CRM-Systems
- Unterstützung unseres Vertriebs durch Vorbereitung von Kundengesprächen
- Terminvereinbarung für unseren Vertrieb
- Vor- und Nachbereitung von Kundenterminen
- Du vereinbarst für den Vertrieb Termine bei Interessenten und Kunden.

Das SCALUE-Team gibt Dir die Unterstützung, die du brauchst, um erfolgreich zu sein. Dazu gehört auch ein vertriebsorientiertes Coaching. Freu dich auf richtig nette internationale Kolleginnen und Kollegen, flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege in einem innovativen, motivierten und wachsenden Umfeld. Wir bieten dir eine langfristige Aufgabe, leistungsgerechte Vergütung und einen mit modernster Kommunikationstechnik ausgestatteten Arbeitsplatz. Für die Besetzung dieser anspruchsvollen Position wünschen wir uns eine überzeugende, kontaktfreudige und kommunikationsstarke Persönlichkeit, die entschlossen und gerne auf Menschen zugeht.

## Deine Skills

- Du hast bereits Berufserfahrung in der Telefonakquise gesammelt und bringst idealerweise Branchenkenntnisse mit oder hast zum Beispiel im IT-Call-Center-Umfeld gearbeitet.
- Professionalität und unerschütterliche Freundlichkeit im Umgang mit Kunden und Kollegen
- Zielstrebigkeit, Eigenmotivation und Selbstorganisation
- schnelle Auffassungsgabe, Einfühlungsvermögen und gesundes Selbstbewusstsein
- hohe Eigenmotivation, Einsatzbereitschaft, starke Argumentationsfähigkeit und Kommunikationsstärke
- Erfahrungen aus der Medien- und Marketingwelt wären hilfreich
- Sehr gute Deutschkenntnisse

### Was uns so spannend macht

- Wir digitalisieren die Einkaufswelt von mittelständischen Unternehmen und stellen diese mit neuen Tools und Algorithmen auf den Kopf – zu unseren Kunden zählen daher bereits namhafte Industrieunternehmen, Managementberatungen, IT-Systemhäuser und sogar Wirtschaftsprüfungsgesellschaften
- Bei uns kannst Du Teil eines rasant wachsenden, innovativen Teams werden und Dank flacher Hierarchien eigenständig neue Prozesse, Lösungen und Strukturen mitgestalten
- Wir suchen daher kreative Köpfe die gerne Verantwortung übernehmen wollen und in dieser Position zu einem entscheidenden Faktor unserer gemeinsamen Erfolgsstory werden wollen

### Was wir Dir bieten können

- Die Möglichkeit die Vertriebsorganisation in einem Start-up mitzugestalten
- Die Chance Teil eines ambitionierten Unternehmens zu werden und den Weg zur Marktführerschaft aktiv mitzugestalten
- Bei uns erwartet Dich ein internationales, interkulturelles und innovatives Arbeitsumfeld
- Deine Arbeitszeiten kannst du flexibel gestalten - im Büro, Home-Office oder anderen für Websessions geeigneten Orten
- Erlebe den Teamspirit eines Startups mit offener Kommunikation, einer gelebten Feedback-Kultur und ausgezeichneten, beruflichen Entwicklungsmöglichkeiten
- Echte Startup-Atmosphäre und direkte Zusammenarbeit mit dem Gründer-Team

**Sende uns Deine aussagekräftige Bewerbung inkl. Lebenslauf und frühestem Eintrittstermin per E-Mail an: [career@scalue.com](mailto:career@scalue.com) .**